



# Arzel devient concessionnaire officiel Yanmar en Bretagne

***Yanmar Compact Equipment (Yanmar CE) accueille un nouveau partenaire dans son réseau de concessionnaires officiels : Arzel, acteur breton historique de la vente, de la location et de la maintenance d'équipements pour le BTP, l'agriculture et l'industrie.***

Depuis le 1er janvier 2026, Arzel (filiale du Groupe Chacun regroupant également Vallé Cointo) représente désormais la marque japonaise sur les quatre départements de la Bretagne : le Finistère, les Côtes-d'Armor, le Morbihan et l'Ille-et-Vilaine. Cette collaboration marque une nouvelle étape dans l'évolution d'Arzel, entreprise familiale profondément ancrée dans son territoire et partageant avec Yanmar des valeurs communes : savoir-faire, qualité de service et engagement humain.

## **Une entreprise bretonne solidement ancrée**

Fondée en 1981 l'entreprise a connu une croissance continue, passant d'un acteur spécialisé dans le petit matériel du bâtiment et la quincaillerie à une société reconnue dans les domaines du BTP, de l'agriculture et de l'industrie. L'arrivée de Patrick Chacun, fils de Xavier, au sein de l'entreprise en 2018, puis sa nomination en tant que Directeur Général en juillet 2025 marque une nouvelle phase : une adaptation fine du modèle économique aux attentes actuelles du marché.

Aujourd'hui, le Groupe Chacun compte environ 125 collaborateurs répartis sur six agences couvrant toute la Bretagne. L'entreprise se positionne comme un partenaire de proximité pour les professionnels du territoire.

## **Un partenariat naturel avec Yanmar**

La relation entre Arzel et Yanmar s'est structurée en 2025. Yanmar avait la volonté de s'appuyer sur un acteur solide et localement implanté. Dès les premiers échanges, le partenariat s'est imposé naturellement.

« La qualité des machines, leur fiabilité et la production française de certains modèles ont été des critères déterminants », précise Patrick Chacun. « Mais ce qui nous a convaincus, c'est aussi la philosophie Yanmar : proximité avec les clients, soutien technique et vision à long terme.

## **Une gamme complète au cœur des besoins bretons**

Arzel propose désormais l'intégralité de la gamme Yanmar, à la vente et à la location : mini-pelles, midi-pelles, chargeuses sur pneus et chenilles, transporteurs sur chenilles. « Travailler avec un leader de la mini-pelle comme Yanmar est une formidable opportunité pour nos clients, qui bénéficient dorénavant d'une gamme complète de machines compactes fiables, performantes et parfaitement adaptées à la diversité des chantiers bretons », souligne Patrick Chacun.

Arzel met l'accent sur des offres location tout inclus et personnalisées : maintenance, garantie, connectivité et financement. Pour garantir ce service, Arzel s'appuie sur une organisation structurée et un service après-vente au cœur de son modèle. Avec plus de 60 collaborateurs affecté au services client (SAV et pièces détachées) et une flotte de véhicules dédiés à l'entretien des machines, l'entreprise assure une maintenance réactive directement sur chantier. Les ateliers internes complètent cette offre personnalisée, au cœur de la stratégie de fidélisation.

## **Une ambition tournée vers l'avenir et le territoire breton**

Patrick Chacun porte le projet de développement du groupe autour de trois piliers : l'humain, l'économie de l'usage et l'économie circulaire. « Notre ambition est de proposer bien plus que des machines : un accompagnement global, avec des solutions de location, de financement, de maintenance et de reconditionnement qui s'inscrivent dans la durée. Le pilier humain est également central : nos collaborateurs sont notre premier atout. Leur bien-être conditionne notre performance globale. », explique-t-il.

Le partenariat avec Yanmar s'inscrit dans cette démarche : un constructeur concentré sur les gammes compactes et moyennes, reconnu pour son savoir-faire sur les mini-pelles et sa production française, en phase avec l'ancrage régional et les circuits courts, chers à Arzel.

### **Dans les 12 à 24 prochains mois**

Arzel prévoit l'ouverture d'une nouvelle agence à Lannion avec de nouveaux locaux, ainsi que le renforcement de ses équipes et de son offre de services sur l'ensemble de la Bretagne. Membre du réseau Produit en Bretagne depuis 2020, le groupe illustre son attachement au territoire à travers des fournisseurs locaux, une politique d'achats orientée vers les circuits courts et des partenariats sportifs,

« Notre objectif est clair : accompagner la transition de nos clients vers des modèles plus sobres et plus durables, tout en restant au plus près des réalités de terrain », conclut Patrick Chacun. « En combinant l'expertise d'Arzel, la force du réseau Yanmar et notre engagement pour l'économie de l'usage et circulaire, nous voulons contribuer, à notre échelle, à tenir les objectifs des accords de Paris. »

### **Un territoire idéal pour les machines compacts Yanmar**

La Bretagne, avec sa diversité de chantiers (terrains accidentés, espaces contraints, travaux agricoles intenses), constitue un terrain idéal pour les équipements Yanmar. Grâce à son maillage d'agences et sa couverture complète des quatre départements, Arzel et Groupe Chacun garantissent un service rapide et complet : diagnostic, pièces et interventions mobiles. Les professionnels bénéficient ainsi d'une offre globale : vente, location, financement, maintenance et reconditionnement.

Ce partenariat Yanmar-Arzel consolide la position de leader des équipements compacts en Bretagne. Il allie la technologie japonaise éprouvée à l'expertise d'un acteur local qui connaît ses clients par cœur, au service d'une région dynamique et exigeante.

« Notre partenariat avec Arzel s'est imposé naturellement. Nous partageons la même vision de l'entreprise, une culture client exigeante et des équipes fortement engagées. En associant la forte implantation d'Arzel à la largeur de la gamme Yanmar, nous posons les bases d'un développement solide et durable. La performance et la qualité de nos machines, alliées à un savoir-faire reconnu, constituent un véritable atout pour nos clients. », Julien Lefèvre, Directeur Commercial de Yanmar en France.