

Vom Mathelehrer zum Landschaftsbauer

Wie Bilal Buzdag vom Klassenzimmer auf die Baustelle wechselte und damit den Lehrstuhl gegen die Fahrerkabine von YANMAR Maschinen eintauschte.

Bis 2022 arbeitete der heute 37-jährige Familienvater als Mathematiklehrer an einer Förderschule. Gleichzeitig widmete er sich in der Freizeit seiner Leidenschaft für den Garten- und Landschaftsbau. Was zunächst als Hobby begann, entwickelte sich immer mehr zu einer echten Perspektive. Die Nachfrage stieg, die Projekte wurden größer und schließlich traf Bilal eine mutige Entscheidung: Er gab seinen sicheren Lehrerberuf auf und machte seine Passion zum Beruf.

Alles begann mit einem Mobilbagger von YANMAR im Jahr 2023, gemietet von TNA Baumaschinentechnik. So entstand seinerzeit die erste Verbindung zu dem offiziellen YANMAR Händler aus Fritzlar: *„Ich war so zufrieden mit dem Mietbagger, dass für mich direkt klar war: auf meinen Hof kommt zukünftig nur YANMAR und nichts anderes“*, erinnert sich Bilal zurück und lacht.

Erfolgreiches Wachstum mit YANMAR

Bereits ein Jahr später folgte der Kauf seiner ersten eigenen Maschine. Heute gehören zu Bilals Fuhrpark ein YANMAR SV26 Minibagger, ein V80 Radlader sowie zwei YANMAR C08 Dumper: *„Mit dieser Maschinen-Konstellation können wir typische Erd- und Tiefbauarbeiten effizient umsetzen. Während der Minibagger Baugruben und Leitungsgräben aushebt, übernehmen die Dumper den Materialtransport und der Radlader sorgt für die schnelle Verladung und Verteilung von Schotter, Erde oder Baumaterial auf der Baustelle“*, erläutert Bilal Buzdag die Wahl seiner aktuellen Maschinen.

Mittlerweile beschäftigt das Unternehmen von Bilal Buzdag sieben Mitarbeiter. Rund 90 Prozent seines Geschäfts entfallen auf die Gestaltung von Außenanlagen, darunter Terrassen, Einfahrten und Pflasterarbeiten bis hin zu Rollrasen oder kompletten Gartengestaltungen: *„Gerade auf kompakten Flächen, eignen sich die Mobilbagger von YANMAR hervorragend“*, so Bilal. Neben privaten Auftraggebern arbeitet Bilal inzwischen auch für gewerbliche Kunden und unterstützt unter anderem Projekte als Subunternehmer für führende Bauunternehmen.

„Ich möchte weiterwachsen“, beschreibt Bilal seine Ziele. Künftig sollen drei eigenständige Teams mit jeweils drei Mitarbeitern parallel auf Baustellen arbeiten können – ausgestattet mit eigenen Baggern, Radladern und Dumpfern – alle von YANMAR. *„TNA Baumaschinentechnik sowie die Maschinen von YANMAR Equipment sind für meine Unternehmensentwicklung genau die richtigen Partner“*, so Bilal weiter. Auf die Frage „Warum“ antwortet er kurz und knapp: *„Weil beide sehr zuverlässig sind.“*

TNA - YANMAR Händler seit 2010

Das familiengeführte Unternehmen TNA Baumaschinentechnik aus Fritzlar, im Saarland, wurde 2010 gegründet und betreut seine Kunden von einem neu gebauten Standort aus. Auf rund 2.500 Quadratmetern Fläche finden sich hier eine moderne Werkstatt-, Service- und Lagerhalle sowie die Büros. Der Mietpark von TNA umfasst mehr als 50 Maschinen, von denen über 90% YANMAR Maschinen sind.



Neben Verkauf und Vermietung von Maschinen liegt ein besonderer Schwerpunkt auf Service, Ersatzteilversorgung und persönlicher Beratung. Genau diese enge Zusammenarbeit schätzt Bilal. Denn gerade für wachsende Unternehmen sind kurze Wege, schnelle Hilfe und verlässliche Ansprechpartner entscheidende Faktoren im täglichen Geschäft.

Einer dieser Ansprechpartner ist Leon Nagel. Der 20-Jährige wird derzeit auf die Nachfolge im Familienunternehmen vorbereitet und bringt trotz seines jungen Alters bereits bemerkenswert viel Erfahrung und Verantwortungsbewusstsein mit.

Bei einem gemeinsamen Gespräch mit Bilal und Leon wird schnell deutlich, was beide verbindet: ihre Begeisterung für das, was sie tun. Beide sprechen mit großer Leidenschaft über ihre Arbeit, ihre Unternehmen und ihre Zukunftspläne. Man spürt förmlich den Unternehmergeist und die Motivation, mit der sie ihre Ziele verfolgen.

Die Geschichte von Bilal Buzdag zeigt eindrucksvoll, was möglich ist, wenn Menschen den Mut haben, neue Wege zu gehen. Und sie zeigt zugleich, wie wichtig verlässliche Partner dabei sind. Denn nachhaltiges Wachstum entsteht nicht nur durch gute Ideen und harte Arbeit, sondern auch durch Zusammenarbeit, Vertrauen und gemeinsame Leidenschaft.

Schön, dass YANMAR Teil dieser Erfolgsgeschichte ist.